



LENOVO BUSINESSPARTNER WERDEN UND DURCHSTARTEN

Werden Sie jetzt Lenovo Businesspartner und starten Dank der vielen Partner-Vorteile richtig durch: Profitieren Sie von lukrativen Möglichkeiten, Ihren Umsatz zu steigern und holen Sie sich Unterstützung, Ihre Geschäftstätigkeiten in globalen Märkten voranzutreiben. Als Lenovo Businesspartner haben Sie einfachen Zugriff auf starke Leistungen, vielfältige Ressourcen und Sie können zusätzlich auch eine Menge Geld sparen.

1. Lenovo Bidportal

Spezial-Bids für KMU-Projekte bereits ab CHF 3000.- Einkaufswert. *

2. Lenovo StarSeller-Programm

Beim Verkauf von Topseller-Produkten können Sie bis zu CHF 35.- pro Gerät zusätzlich als Prämie verdienen.

3. Lenovo Volume-Grid

Wir gewähren einen Volumenrabatt auf Lagerbestellungen über das gesamte Topseller-Produktportfolio. Ab 20 Units 3% Rabatt und ab 40 Units 6% Rabatt.

4. Demo-Konditionen

Für Ladenaussteller und Demogeräte aus der separaten Topseller-Liste für Endkundenprojekte gewähren wir bis zu 25% Rabatt auf den Händlereinkaufspreis.

5. Produkte für den Eigenbedarf

Für internes Equipment der TopSeller-Liste erhalten Sie bis zu 15% Rabatt. **

6. Marketing-Support

Erstellen Sie kostenlos Ihre Online- oder Print-Werbefiles einfach und schnell über den Lenovo Market Asset Builder.

7. First Class Offers

Monatliche Sonderpromotionen auf ausgewählte TopSeller-Produkte mit bis zu 30% Rabatt.

8. Und noch vieles mehr ...

Registrieren Sie sich noch heute unter www.lenovopartner.com und profitieren Sie von den vielen Vorteilen des Lenovo Partner Engage Programms und weiteren Promotionen.

* Auf das Topseller-Portfolio oder FlexKonfig/Kundenspezifische Konfiguration

** Notebooks 15%, Desktops/AIOs 10%, Tablets 10%, Workstations 10%, Monitore 5%